

DU BIST EIN KUNDE- ZUM-KÖNIG- MACHER?

Teammitglied im
Vertriebsinnendienst
gesucht!

www.mocopinus.com



Wir bieten ab sofort eine Stelle auf 40-Stunden-Basis im:

Vertriebsinnendienst (m/w/d) am Standort Karlsruhe

Deine Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Holz- oder Baustoffindustrie
- Technisches und wirtschaftliches Verständnis
- Gute Kenntnisse in einem ERP-System, vorzugsweise MS Dynamics Navision
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung und eine hohe Beratungskompetenz
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick sowie eine vertriebsorientierte Denk- und Herangehensweise
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte intrinsische Motivation und eine selbständige Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und Belastbarkeit
- Zuverlässige, ergebnisorientierte und systematische Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Deine Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung von Kalkulationen und kundenindividuellen Angeboten
- Mitwirkung bei der Identifikation und Akquise potentieller Neukunden in enger Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Proaktive Beteiligung an der Weiterentwicklung und Optimierung interner Vertriebsprozesse
- Verwaltung und Aufbereitung von Kunden- und Artikeldaten
- Auftragsannahme, -verfolgung und -abwicklung

Mocopinus ist eines der führenden Industriebelwerke in Europa. An den drei Standorten Ulm, Karlsruhe und Ammelshain arbeiten über 330 Beschäftigte an der Fertigung von Vollholzprofilen für Fassaden, Wände, Decken und Fußböden, Terrassensystemen sowie Holzfarben aus der eigenen Lackfabrik.

Deine Benefits

- Industrielles, spannendes Arbeitsumfeld mit gutem Arbeitsklima
- Regelmäßige Fortbildungen
- Leistungsgerechte Vergütung, Vermögenswirksame Leistungen

Bewirb Dich unter
jobs@mocopinus.com